

# FLEXIBILITÄT SPIELT ENTSCHEIDENDE ROLLE

## FACTORING ALS TEIL DES FINANZIERUNGSMIXES

**Was ist zu tun, wenn ein unvorhergesehener Liquiditätsengpass das eigene Unternehmen ins Wanken bringt? Liquiditäts-Potenzial aus selbst geschaffenen Werten heben. Das gelingt mithilfe von Factoring.**

99,6 Prozent aller deutschen Unternehmen zählen zum Mittelstand, davon sind 94 Prozent familiengeführt. Coronapandemie, Lieferengpässe, Ukraine-Krieg und die daraus resultierende Energiekrise sorgen für riesige Belastungen – gerade bei den Mittelständlern. Auch das Vorantreiben von Digitalisierungsprojekten hat weiterhin hohe Priorität für die Wettbewerbsfähigkeit. Doch die hohen Investitionskosten treiben viele Unternehmen in die Enge. Aufgeben ist aber keine Option! Warum der klassische Weg, neue unternehmerische Ziele zu finanzieren, nicht zwingend immer der bessere ist, wie sich mittelständische Unternehmen mit einem Finanzierungsmix modular und zukunftssicher aufstellen und warum Factoring sich als Hidden Champion im Mittelstand bewährt hat, dass erfahren Unternehmerinnen und Unternehmer hier.

### DARUNTER LEIDET DER MITTELSTAND

Trotz der wirtschaftlichen Stärke des Mittelstandes strapazieren die aktuellen Herausforderungen viele Unternehmen. Das betrifft vor allem die Kostenstruktur. Dabei kommt erschwerend hinzu,

dass sich die Belastungen unmittelbar aneinanderreihen und eine Krisenplanung nach der nächsten erfolgen muss. Hier muss die Unternehmensfinanzierung auf soliden Beinen stehen. 88 Prozent der mittelständischen inhabergeführten Unternehmen in Deutschland geben an, dass die dominierende Kostenbelastung steigenden Energiepreisen geschuldet sei. Weitere 80 Prozent geben den Fachkräftemangel als erheblichen Kostenfaktor an. Weiterhin sagen 80 Prozent der Unternehmen, dass sie eine große Kostenbelastung durch die steigenden Rohstoffpreise spüren. Die allgegenwärtige Frage: Wie lässt sich dem entgegensteuern? Die Antwort: Indem man die Finanzierung des Geschäftsmodells überdenkt.

### MIT LIQUIDITÄT GEHT VIELES LEICHTER

Nach allen Erfahrungen in bisherigen Krisen und aus den oben geschilderten Zusammenhängen spielt eine Flexibilität in der Finanzierung heutzutage die entscheidende Rolle, um zukunftsfähig zu bleiben. Dazu zählt sowohl eine Diversifikation der

Instrumente als auch der Finanziers und damit verbunden die Unabhängigkeit von Bankentscheidungen. Vielmehr sollten Unternehmen kreative Lösungen entwickeln und Bausteine wie Eigenkapital, Bankkredite und alternative Finanzierungsmöglichkeiten optimal kombinieren. Das ist selbst bei kleineren Unternehmen möglich. Der erste Weg muss nicht immer zwingend der zur Hausbank sein.

Die Mehrheit der Entscheider in deutschen Unternehmen geht davon aus, dass die Finanzierung als strategisches Element weiter an Bedeutung gewinnen wird. Dabei spielen bankenunabhängige Modelle wie das Factoring eine immer größere Rolle. Gerade wenn ein Unternehmen viele offene Forderungen hat, lohnt es sich, die Bilanz zu überdenken und Reinigungsprozesse zu initiieren. Mit Factoring erhöht sich die Liquidität und verbessert sich insgesamt das Working Capital. Die Vorgaben für Eigenkapitalquoten können so leichter erfüllt werden und erhöhen die Chancen, die gewünschten Kredite zu erhalten und die Finanzierung auf breitere Beine zu stellen.

## WIE SICH FACTORING IN DER PRAXIS SCHLÄGT

Factoring hat sich in den vergangenen Jahren als feste Größe bei mittelständischen Familienunternehmen etabliert. Bereits über 100.000 Unternehmen greifen auf das Finanzierungsinstrument zurück (Quelle: Deutscher Factoring-Verband). Dabei verkauft das Unternehmen seine offenen Forderungen aus Lieferung und Leistung an einen Factor und erhält den Gegenwert unmittelbar ausbezahlt. Der Vorteil dabei: Unternehmen sind in ihrer Liquiditätsplanung unabhängig vom gewährten Zahlungsziel, müssen nicht auf den Zahlungseingang ihrer Kunden warten und sind direkt wieder handlungsfähig. Das bedeutet konkret: Die ausbezahlten Forderungen stehen innerhalb von 24 Stunden nach Einreichen der Rechnung wieder als Working Capital zur Verfügung.

Als umsatzkongruentes Finanzierungsinstrument passt sich eine Factoring-Finanzierung weiterhin an den jeweiligen Bedarf an und kann sowohl in wachstumsschwachen als auch wachstumsstarken Phasen eingesetzt werden. Die Finanzierung atmet automatisch und ohne Nachverhandeln mit dem Umsatz mit und bietet Unternehmen die Möglichkeit, Liquiditätsengpässe durch saisonale Spitzen abzufangen. Echte Geschichten sind immer greifbarer als die reine Theorie. Welche Mehrwerte in Unternehmen durch den Einsatz von Factoring geschaffen werden, zeigen folgende Stimmen aus der Praxis, etwa von *Stefan Bawidamann* und *Tobias Lorenz*.

Ein weiterer Vorteil bietet das Full-Service Factoring: Hierbei wird zusätzlich zur Finanzierungsfunktion auch das gesamte Debitorenmanagement inklusive Bonitätsprüfung, Mahnwesen und Inkasso übernommen. In der Praxis bedeutet das: Kein Papierkram und 100-prozentiger Schutz vor Forderungsausfällen!

## SPITZEN UND RISIKEN ABFEDERN

Was die A.B.S. Global Factoring AG als professionellen Finanzierungspartner im Mittelstand qualifiziert? Wir waren selbst einmal – genauer gesagt vor 26 Jahren – ein frisch gegründetes, kleines

**„Mit Factoring verfügen wir stets über die notwendige Liquidität und das Working Capital, um unsere Produktion finanzieren zu können. Darüber hinaus nutzen wir Factoring auch zur Risikominimierung, denn unsere Kundenstruktur ist breit gestreut – vom 1-Mann-Unternehmen bis zum großen Discounter. Mit Factoring sind die Forderungen gegen Forderungsausfall versichert. Das sorgt für durchaus ruhigeren Schlaf“, unterstreicht Stefan Bawidamann, Executive Finance Manager bei System Kosmetik GmbH.**



Abb.: System Kosmetik GmbH

**„Neben der Finanzierung liegt ein weiterer Vorteil von Factoring im professionellen Mahnwesen. Durch die langjährige Expertise der A.B.S. im Forderungs- und Debitorenmanagement sind die Prozesse sehr klar und effizient. Das entlastet uns enorm im täglichen Doing und ermöglicht so die richtigen Schritte für weiteres Wachstum“, sagt Tobias Lorenz, Sales Director bei der Metz Mobility GmbH.**



Abb.: Metz Mobility GmbH

**„Wir können unmittelbar nachfühlen, wie ein mittelständischer Unternehmer agiert, weil wir selbst ein inhabergeführtes mittelständisches Unternehmen sind. Deshalb können wir voller Überzeugung sagen: Wir sind der richtige Partner, der so tickt wie Sie und Sie nicht nur berät, sondern der Ihnen mit Kompetenz und Tatkraft zur Seite steht“, sagt Thorsten Klindworth, Gründer und CEO der A.B.S. Global Factoring AG.**



Abb.: A.B.S. Global Factoring AG

Unternehmen und kennen die spezifischen Anforderungen und Sorgen mittelständischer Unternehmen aus eigener Erfahrung besonders gut. Heute zählen wir zu den größten inhabergeführten Factoring-Dienstleistern in Deutschland mit Standorten in ganz Europa. Gemeinsam ist allen unseren Factoring- und Finanzierungslösungen, dass sie maßgeblich dazu beitragen, mittelständische Unternehmen in ihren Geschäftsfeldern zu stärken. ■

[www.abs-global-factoring.de](http://www.abs-global-factoring.de)

IVONA BLATANCIC