



MEHR SPIELRAUM BEIM WARENEINKAUF

Liquiditätsvorteile durch clevere
Einkaufsfinanzierung!



VISION

Den nun planbaren Cash Flow nutzt das Unternehmen, um die notwendigen Maßnahmen zur nachhaltigen Effizienzsteigerung umzusetzen. Durch den stark verkürzten Cash Conversion Cycle wird weniger Kapital im operativen Geschäft gebunden und gibt dem Unternehmen die notwendigen finanziellen Spielräume.



VORTEILE

- mehr Liquidität, die auch für andere Projekte genutzt werden kann
- Größere Unabhängigkeit von den eigenen Zahlungseingängen
- Entlastung der Banklinie und Unabhängigkeit gegenüber der Hausbank
- Zusätzliche finanzielle Spielräume für andere Ausgaben (Personal, Miete, etc.)
- einfache und schnelle Abwicklung - ohne Papierkram, ohne Sicherheiten

AUSGANGSSITUATION

Ein Bauunternehmen aus Rosenheim erwirtschaftet einen jährlichen Bruttoumsatz von EUR 15 Mio. Der gute Ruf eilt dem Unternehmen voraus; ständig treffen neue Aufträge ein, darunter auch Großaufträge. Doch leider zahlen nicht alle Auftraggeber zügig. Witterung, Mängelrügen, öffentliche Auftraggeber, verzögerter Baufortschritt durch andere Gewerke ... es gibt viele Gründe, warum Zahlungseingänge erst mit einem deutlichen Zeitverzug verbucht werden können.

HERAUSFORDERUNG

Es entstand ein Liquiditätsengpass - die erforderlichen liquiden Mittel reichten nicht mehr aus, um die benötigten Rohstoffe für neue Aufträge vorzufinanzieren.

LÖSUNG

Damit neue, auch größere, Projekte realisiert werden konnten, nutzte der Unternehmer die Einkaufsfinanzierung **quickpaid**. Damit gelang es, die Liquidität zu erhöhen und die Finanzierungslücke zwischen der Bezahlung des Rohstoffes und dem noch fernen Zahlungseingang für den Auftrag zu schließen. Zudem wurden die Lieferantenrechnungen nur mehr unter Ausnutzung von Skonto bezahlt. Auf diesem Weg konnte das Bauunternehmen den Flaschenhals durch knappe Liquidität überwinden, die Materialbeschaffung optimieren und den Wachstumskurs fortsetzen.

ERGEBNIS

Das Bauunternehmen nutzt die Möglichkeit zur Einkaufsfinanzierung nun rollierend zur Liquiditätssteigerung und kann dabei jederzeit ohne Vertragsbindung adhoc flexibel entscheiden, wann es eine Finanzierung auch tatsächlich braucht. Mit quickpaid verschiebt sich das Zahlungsziel für den Materialeinkauf auf einen Zeitpunkt, zu dem die Eingänge aus dem Bauprojekt bereits fast vollständig realisiert wurden. Ganz nach dem Prinzip "Jetzt kaufen - später zahlen!" wird so der Grundstein für mehr Umsatz gelegt.



Im Schnitt erhalten Unternehmen ihr Geld erst 90 Tage später, als die Rohware bezahlt wurde. Mit **quickpaid** wird dieser Zeitraum signifikant verkürzt und Ihre Rechnung sofort beglichen!

