



# FACTORING IN DER INDUSTRIE

Durch Liquidität bewusst mehr Freiraum schaffen!



## VISION

Durch eine erfolgreiche Wachstumsfinanzierung möchte sich das Unternehmen nachhaltig als führender Hersteller von Präzisionsteilen für den Anlage- und Maschinenbau am Markt etablieren, in weitere Länder expandieren und sein Produktportfolio sukzessive weiter ausbauen.



## VORTEILE

Als zukunftsorientiertes Finanzinstrument wächst die Finanzierung bei zunehmendem Erfolg automatisch mit und fängt auch Saison- oder Projektspitzen ab.

Durch die sofortige Liquidität können Verbindlichkeiten bei Lieferanten reduziert und möglicherweise sogar Lieferantenskonti genutzt werden.

Unser Kunde kann sich auf sein Kerngeschäft konzentrieren, denn wir übernehmen lästige Aufgaben wie Forderungsmanagement und Mahnwesen und bieten zusätzlich noch eine Warenkreditversicherung, die vor Forderungsausfall schützt.

## AUSGANGSSITUATION

Bei unserem Kunden handelt es sich um ein Unternehmen im Bereich der metallverarbeitenden Industrie, das Präzisionsteile für den Anlage- und Maschinenbau herstellt. Um dem Anstieg des Auftragseingangs gerecht werden zu können, wurde zuletzt in den Bau einer neuen Fertigungshalle investiert. Kontinuierliches Wachstum durch mehr Umsatz im In- und Ausland hat sich als beste Erfolgsstrategie für das Unternehmen erwiesen, um im internationalen Markt mithalten zu können. Jedoch birgt der Mangel an Liquidität die Gefahr, eine Wachstumsbremse für das Unternehmen zu werden, die früher oder später zum limitierenden Faktor werden kann.

## HERAUSFORDERUNG

Die Herstellung von Präzisionsteilen ist mit hohen Kosten verbunden. Um das anstehende Wachstum erfolgreich gestalten zu können, fehlte unserem Kunden das nötige Working Capital, da Forderungen lange offen bleiben.

## LÖSUNG

Das für das Wachstum dringend benötigte Working Capital konnte mittels Factoring generiert werden. Der Cash Conversion Cycle nahm sogar negative Werte an und das freigesetzte Kapital konnte zur Deckung von Verbindlichkeiten genutzt und ins betriebliche Wachstum investiert werden.

## ERGEBNIS

Durch den Verkauf der offenen Forderungen konnte gebundenes Kapital freigesetzt und in Liquidität umgewandelt werden, und zwar unabhängig vom Zahlungsverhalten der Abnehmer. Somit wurde das negative Working Capital optimiert und einem Liquiditätsengpass wirksam vorgebeugt. Parallel dazu konnten die Bilanzkennzahlen für das Bankenrating signifikant verbessert und eine langfristige und nachhaltige Finanzplanung ermöglicht werden.

**Jetzt profitieren!**

