



Die Checkliste für Ihr Unternehmenswachstum:

Mein Unternehmen hat folgende Voraussetzungen:	JA	NEIN
Das Unternehmen ist im B2B-Bereich tätig und hat gewerbliche Kunden.		
Der Jahresumsatz übersteigt EUR 500.000.		
Unsere Produkte und Services sind standardisiert und wir haben einen hohen Anteil an Stammkunden.		
Unsere Rechnungen sind > 500 Euro, haben Forderungslaufzeiten zwischen 14 und 120 Tagen und die zugrunde liegende Leistung ist vollständig und einredefrei erbracht.		
Für den Wachstumskurs meines Unternehmens verfolge ich folgende Ziele:	JA	NEIN
Ich möchte die Wettbewerbsfähigkeit steigern.		
Ich möchte planbare Liquidität für Lohnzahlungen, Sozialabgaben, Versicherungen und notwendige Investitionen sicherstellen.		
Ich möchte Waren und Güter unter Ausnutzung von Skonti, Boni und Rabatten beziehen.		
Ich möchte meine Rendite, Ertragskraft und Bonität verbessern.		
Ich möchte unabhängig vom Zahlungsverhalten meiner Kunden agieren und keine schlaflosen Nächte wegen Zahlungsausfällen haben (auch dann, wenn eine Expansion ins Ausland ansteht).		
Ich möchte eine Finanzierung, die ohne Nachverhandeln kongruent mit dem Umsatz mitwächst und immer verfügbar ist.		
Ich möchte bessere Rückzahlungsquoten erzielen und keine eigene Ressource für das Mahnwesen bereitstellen.		
Ich möchte meine Bilanz optimieren und damit mein Firmenrating verbessern.		
Ich möchte auch alternative Finanzierungsinstrumente nutzen und nicht komplett von der Hausbank abhängig sein.		
Ich möchte eine Finanzierung ohne Stellung dinglicher Sicherheiten, die auf die Bonität meiner Kunden abstellt.		

Wenn Sie einige Fragen mit „JA“ beantwortet haben, sollten wir sprechen!